

Laboratorio di negoziazione

Calendario e programma didattico

Data	Orario (dalle_alle_)	Argomento	Docente / Docenti	Ore
9/04/2018	9.00-11.00	Illustrazione del caso di studio e cenni sulle teorie e tecniche della negoziazione	Michel Martone	2
			Emanuela Fiata	2
9/04/2018	11.00-13.00	Incontro con un manager privato	Michel Martone	2
			Emanuela Fiata	2
			Domenico Ignazio Polizzi	2
9/04/2018	14.00-16.00	Esercitazione: preparazione del negoziato	Michel Martone	2
			Emanuela Fiata	2
10/04/2018	9.00-11.00	La costruzione del processo negoziale	Davide Ruvolo	2
			Francesca Bavastrelli	2
10/04/2018	11.00-13.00	Teorie comportamentali in tema di negoziazione	Davide Ruvolo	2
			Francesca Bavastrelli	2
10/04/2018	14.00-16.00	Esercitazione: la negoziazione e la gestione del conflitto	Davide Ruvolo	2
			Francesca Bavastrelli	2
11/04/2018	9.00-13.00	Esercitazione: simulazione di una negoziazione	Michel Martone	4
			Emanuela Fiata	4
11/04/2018	14.00-16.00	I rapporti con la stampa	Emanuela Fiata	2